Автор: admin
02.07.2010 09:48 -

IV такт. Реализация оценочно-ситуативных блоков квадры

XI и XII пары признаков образуются при реализации оценочных и ситуативных блоков. В их основе распределение полутактов энергетического метаболизма (ЭМ) между оценочными и ситуативными блоками. В XI признаке — распределение рациональных, а в XII признаке — иррациональных полутактов.

Оценочные блоки — что-то наподобие повседневной жизни диады, воздуха, которым дышат. По-моему, именно они определяют мировосприятие, миропонимание и мироощущение диады.

Основная черта оценочного восприятия и самореализации по оценочным полутактам — непрерывность, континуальность. Основная черта восприятия и самореализации по ситуативным полутактам — прерывность, дискретность. Значит, каждый индивидуум по одним блокам континуален, по другим — дискретен, т. е. функционирование психики каждого индивида по одним п/т информационного метаболизма (ИМ) континуально, по другим — дискретно.

Образующие квадру диады отличаются мировосприятием или картиной известного им мира, они живут в разных мирах, поэтому что-то, что у одной континуально, у другой — дискретно.

Есть четыре группы континуально-оценочных полутактов:

Рис. 35-1

и соответственно четыре разные по своей континуальности группы диад:

Рис. 35-2

1. Уступчивые-беспечные

гамма II = Т■△ + Т⊔●

альфа I = Т▲□ + Т○▙

2. Уступчивые-осторожные

дельта I = Т■○ + Т⊔▲

бета II = Т●□ + Т△▙

3. Неуступчивые-беспечные

бета I = Т▙△ + Т□●

дельта II = Т▲⊔ + Т○■

4. Неуступчивые-осторожные

альфа II = Т▙○ + Т□▲

гамма I = Т●⊔ + Т△■

Повседневный континуальный образ жизни каждой из этих четверок определяется «первой функцией», т.е. 3/1 п/т всех входящих в группу типов личности, например, в первой группе роль 3/1 п/т исполняют,,,, это и есть полный перечень их континуально-оценочных полутактов.

XI признак. Реализация рациональных полутактов. Уступчиво-упрямые квадралы

XI признак выявляется, когда каждое кольцо социального прогресса (СП) делим пополам так, что в одну группу попадают диады альфа I и дельта I, а также бета II и гамма II, в другую — все остальные. В первой группе диады, в которых себя и других оценивают по работе и любви к ближнему. Во второй — по настроениям и дистанциям.

Из-за склонности быть примерными работниками и уверенности, что только прилежность в работе и доброта красят человека, первых можно назвать работягами, добряками, а из-за склонности избегать физических столкновений — уступчивыми и пассивными в обороне. Представителей второй группы, которые в любой ситуации стараются быть на надлежащем расстоянии и в надлежащем настроении, хотелось бы назвать артистами. Но из-за отсутствия склонности уступать прежде, чем доказано, что требующий уступок сильнее, назовем их лучше упрямыми. Лишь эти люди реально реализуют принцип, что лучшая оборона — нападение.

Рис. 36

	Уступчивые (пассивные) работа ■ притяжение ⌞	*Упрямые (активные)* дистанция □ настроение ▙
К СП I	■○→ ▲□ ⌞▲→ ○▙	▙△→ ●⌞ □●→ △■
К СП II	■△→ ●□ ⌞●→ △▙	▙○→ ▲⌞ □▲→ ○■
	первая половина колец СП	*вторая половина колец СП*

У уступчивых в оценочных блоках ■
и,

в ситуативных — □
и,

у упрямых в оценочных — □
и,

в ситуативных — ■
и ⌞
.

Упрямые

Людей ценят по континуальности настроений и способности держаться, уважению к

другим и умению требовать уважения к себе. Быть значимыми, держаться солидно, с важностью. Доброту и трудолюбие проявляют дискретно, когда нужно, в назревших к этому ситуациях.

Будет очень близким к действительности, если скажем, что упрямые измеряют людей системой их потребностей. Потребностью в людях, культурных ценностях и других объектах, т. е. — системой расстояний с объектами. Потому что белая логика
— это, во-первых, восприятие систем. По-видимому, именно у них есть склонность утверждать, что человек есть то, что он употребляет и даже ест. Какие книги читает, какую музыку слушает.

С точки зрения уступчивых, все это ситуативно, дело случая: «удалось познакомиться с интересным человеком, приобрести хорошую вещь и т. п.» Просто удача и все. Для упрямых в таком деле нет удач и неудач, это — устойчивое качество личности потребителя. Человек измеряется его же потребностями или — системой отношений с объектами потребления. Несомненно, есть люди с большими и меньшими потребностями, этого не может не видеть и уступчивый, но он уверен, что потребности появляются сами, как только появляются возможности их удовлетворения, то есть, что возможности удовлетворения должны предшествовать появлению потребностей. Поэтому уступчивый старается создать достаток потребляемых ценностей, сделать их доступными, а упрямый уверен, что следует начать с перевоспитания потребностей.

Упрямые не признают панибратства, держатся чинно и важно, человек оценивается или не по тому, как он работает, а по тому, как он держится, по дистанции. Умеет или не умеет требовать постоянного уважения.

Оценочность
диктует последовательную потребность в звуках — музыке, речи. Человек оценивается по постоянству эмоциональных состояний, благодаря им он — серьезен или несерьезен. Настроение должно быть таким, как нужно, как полагается. Поэтому мне лично кажется, что упрямые ведут более скрытный, более тяжелый образ жизни, чем уступчивые. С точки зрения упрямого — все наоборот. «Не переношу я этих Дон Кихотов, — сказал один Габен, — у них же на лице написано: “работать, работать”».

Ситуативная чёрная логика
проявляется в жестах или ударах. Например,

(ЭЭЭ) [illegible] в других брачных парах это так явно и

(СЭЭ) —

(ИЛЭ) [illegible] возникающие

(ПИ) нередко жалуется, что «руки тряслись» от желания ударить или избить. У

(СЭЭ) «руки чешутся». А скороспелый поступок Отелло

(СЭЭ) несомненно не мог понять своего героя Каренина-Штирлица

при дворе. Совсем другое дело

[illegible] нужно спрашивать, что обозначали поступки, слова или жесты другого

[illegible]

Обсудить статью на Социофоруме