

Важные переговоры: переговоры с важными людьми. Тренинг "Переговоры без поражений"

{youtube}06IP-dlXLak{/youtube}

Описание:

Тренинг "Переговоры без поражений" (важные переговоры), <http://richdoctor.ru/storytelling> Гарвардский метод, принципиальные переговоры, как вести переговоры с людьми, которые важны для вас в долгосрочной перспективе. Оригинал этого видео на Ютубе <http://www.youtube.com/watch?edit=vd&...> Рассказывает Олег Белый <http://richdoctor.ru/oleg> или <http://www.youtube.com/user/belovik/a...> Олег Белый aka Богатый Доктор (бизнес-тренер, врач, кандидат медицинских наук) подскажет вам как вести переговоры, когда важно не только "получить своё", но при этом как минимум не испортить отношения со второй стороной, а в идеале эти отношения ещё в процессе переговоров и укрепить. Подписывайтесь на новые видео Богатого Доктора по ссылке <http://www.youtube.com/user/belovik> Сейчас смотрите не совсем тренинг -- на тренинге надо тренироваться, переговариваться. Самим вести переговоры -- вот это будет для вас настоящий ваш тренинг. Приглашайте тренера к себе в компанию <http://richdoctor.ru/rider> тема "Переговоры без поражений" важнейшая. А в этом ролике вы можете получить теоретические основы ведения подобных сложных переговоров. Гарвардский метод ведения переговоров, принципиальные переговоры, переговоры без поражений -- это по сути синонимичные названия одной и той же методики ведения переговоров с важными для вас людьми. В тренинги используются преимущественно материалы Бориса Польшейма <http://www.classs.ru/trainers/polgeim/> в некоторой изрядной степени учебные материалы Николая Козлова http://nkozlov.ru/tests_fan/s275/amelii/ и нескольких других очень-очень приличных тренеров (Сергей Азимов, Игорь Вагин и др.), но главные ценности тренинга принадлежат двум моим вышеуказанным коллегам (Борис Польшейм и Николай Козлов, которого не следует путать с распиаренным тренером-"так_себе" по переговорам Владимиром Козловым; Н.И.Козлов -- самый читаемый русскоязычный психолог <http://nkozlov.ru/books/>, основатель и ректор Университета практической психологии, а Борис Польшейм -- настоящий бизнесмен-практик, создатель и руководитель нескольких предприятий, лидеров своих отраслей, одна из его компаний по некоторым показателям мировой лидер <http://www.aqualogo.ru/>) -- и всё это подаётся в авторской интерпретации и с дополнительными авторскими наработками (ТЮНИНГ) от бизнес-тренера Олега Белого <http://richdoctor.ru/oleg> aka Богатый Доктор <http://www.youtube.com/user/belovik/a...> Желаем удачи в подобных, в ВАЖНЫХ для Вас переговорах!