Автор: admin
02.07.2011 19:49 -

# На что обратить внимание, выбирая лекарство?

В последнее время многие аптеки переходят в режим самообслуживания. Все больше напоминая супермаркеты: каталоги товаров, дисконтные карты, скидки, корзины. А мы, поддаваясь многообещающим рекламным роликам фармацевтических компаний, сметаем все, что блестит и сулит нам полное выздоровление за один прием. Итак, давайте изучим основные уловки в борьбе за продажи.

**Интернет вам в помощь!**

Если после очередного просмотра телевизора вы нашли решение своей проблемы, стоит прибегнуть к помощи Всемирной паутины. В первую очередь найдите интересующий вас препарат и узнайте его действующее вещество. Именно оно и предназначено вам помочь. Все остальное – это вспомогательные вещества, которые преследует две цели: помочь лучшему усвоению действующего вещества и придать дополнительные органолептические свойства.

Нашли? Отлично! Также стоит обратить внимание на то, является ли данный препарат лекарственным, или он относится к категории БАДов. Это важно! Потому что биологически активные добавки не лечат, а используются для профилактики. Конечно, есть как их сторонники, так и их противники. Многие врачи соблюдают в этом вопросе нейтралитет. Главное определить, что нужно вам – профилактика или лекарственное действие.

Еще одна особенность: страна-производитель. Пора поддержать отечество! К тому же «наши» доступнее и их реже подделывают.

Ну, а теперь стоит приступить к поиску отзывов. Прочитайте, что пишут другие потребители. Конечно, многие фармацевтические гиганты заказывают положительные отзывы и хорошо за них платят. Но, как показывает практика, шило в мешке не утаить! И после всего изложенного выше вам, начитанным и просвещенным, стоит обратиться к лечащему врачу, хотя бы по телефону.

**Провизор – тоже профессия**

Всем нужны деньги, и работники аптеки не исключение, поэтому многие из них не просто так советуют дорогие препараты. Недавно, ради интереса, я позвонила по объявлению «Требуются провизоры и фармацевты». И услышала то, что хотела. За

отличную работу меня ожидает лакомый процент от продаж. В общем, мои опасения подтвердились. Поэтому если вам предлагают аскорбинку «на сдачу» имейте в виду – это маркетинговый трюк. А иногда провизор умышленно говорит, что вашего средства нет, зато есть отличный аналог. Поэтому не поленитесь, внимательно просмотрите все пачки и тюбики, представленные на витрине. Вдруг то, что вам нужно, все-таки есть.

И хотя лекарственные средства не подлежат возврату и обмену, не поленитесь захватить с собой чек. Вдруг вы стали несчастным обладателем контрафактной продукции. Такое, к сожалению, может случиться. Никто не застрахован от подделки. И несмотря на то, что отсутствие чека не является основанием для отказа продавца признать некачественный препарат, благодаря чеку вам будет легче доказать факт покупки.

**Поле боя**

В аптеке уйма уловок, только приглядитесь: «мы рекомендуем», «2 по цене 1» и т.д. Многие средства специально подсвечиваются, чтобы мы обратили на них внимание. Это не должно вводить нас в заблуждение.

А самые дорогие препараты располагаются, как правило, на уровне глаз. Не поленитесь взглянуть на самую нижнюю полку. И обратите внимание на емкость препарата (мл, шт.), потому что многие пузырьки и коробочки могут иметь удлиненную форму. В результате создается иллюзия большого объема.

Конечно, в каждой аптеке есть и свои маленькие «приятности»: можно взять совершенно бесплатно пробник дорогущего крема или шампуня. Или принять участие в дегустации фито-чая. «Это же грамотный промо-ход!» – подумаете вы. Конечно, но зато какой приятный. И купить вас в этом случае никто не заставит и не обяжет. Просто получите удовольствие, проверьте продукт в действии. И если понравится, то можно его и прикупить.

И напоследок еще одна дельная мысль, на это раз от моей бабушки: чем дальше аптека от поликлиники, тем более приемлемы в ней цены.

Автор - **Екатерина Королева**
Источник