

Кто такой успешный человек, или Как не прослыть жалким неудачником?

Продолжаем осваивать и постигать нехитрые хитрости начинающего карьериста. Задумывались ли вы, отчего это у одних все получается с первого раза, быстро и почти без усилий? Стоит им только показать свою лучезарную физиономию, как удача сама плывет в руки. А вот для других, хоть на изнанку вывернись, все равно ничего не получается!

Весь секрет в том, что эти самые одни, то есть первые, умеют выглядеть успешными, даже если таковыми не являются. И действительно, спросите себя сами, захотите ли вы вести дела с человеком, если по первому взгляду понятно, что он неудачник? Не захотите? И правильно сделаете. А если вы так выглядите?..

И отсюда первое на сегодня правило: основа основ любой карьеры - это умение создать иллюзию, что вам во всем сопутствует успех. И тогда, путем сложных сплетений причинно-следственных связей, успех действительно придет! А потому самое важное в карьере - как хотите, хоть на голову встаньте, но создайте иллюзию успешности!

Для начала нашей образовательной программы, неплохо бы отправиться в те места, где водятся всевозможные карьеристы и люди, достигшие каких-либо высот. Это элитарные клубы, модные премьеры, богемные тусовки и прочие местечки из того же ряда. И, попав туда, крутите головой на триста шестьдесят градусов - замечайте и запоминайте манеры, повадки, жесты, модные словечки, интонации - все. Вплоть до предпочитаемых напитков.

Кстати, о напитках. Успешный человек пресыщен. Поэтому, даже если вы три года не ели черной икры, а омара видите первый раз в жизни - не набрасывайтесь на дефицит. А если вы не знаете, как к этому омару подступиться, вообще откажитесь от затеи его съесть. Вы не в том положении, когда можете позволить себе экспериментировать.

Ну и, наконец, самое главное. Настоящие карьеристы никуда не торопятся и везде успевают. Поэтому, даже если вы страшно опаздываете на деловую встречу, у дверей нужного вам офиса приторможите. Вы должны войти без одышки, со спокойным лицом.

Кто такой успешный человек, или Как не прослыть жалким неудачником

Автор: admin

22.05.2011 11:27 - Обновлено 30.10.2014 08:50

Извиниться за задержку стоит, но делайте это с нордической улыбкой на лице, без лишних приседаний.

Не оправдывайтесь и не объясняйте причин. Успешные люди всегда что-то не договаривают. Они сильны, оптимистичны, и железно уверены в себе.

Автор - **Максим Селинский**

[Источник](#)