Автор: admin
16.02.2013 07:24 -

Карьерный коучинг ч 1

{youtube}uS_Yl7UWsEw{/youtube}
Описание:
Очень часто запросом клиента является поиск той работы, которая бы приносила максимум удовольствия. Много профессионалов своего дела выбирали профессию, которой они занимаются исходя из размера заработной платы. Однако со временем к ним приходит понимание, что заниматься нелюбимым делом только ради одной заработной платы они уже не могут и им нужно что-то большее, чем просто работа.

С такой ситуацией сталкиваются как узкопрофильные специалисты, так и ТОП-менеджеры, которые ощущают "выгорание" на работе.
Как помочь такому клиенту?
Какие инструменты использовать?
Стоит ли пытаться найти интерес в их работе или советовать кардинально ее сменить?
Как быть, если у клиента есть финансовые обязательства, которые мешают заняться любимым делом?
Что делать с тем багажом знаний, навыков и качеств, которые уже есть у клиента?
Можно ли трансформировать опыт в одной сфере в навыки, необходимые в другой?
Как составить план трансформации карьеры?

На эти и другие вопросы мы ответим во время серии промо от Международной Академии Коучинга MAXIMUM:
1 промо: Как найти гармонию между тем, что умеет делать клиент, чего он хочет и за что платят деньги? Кейс №1 -- поиск любимого дела;
2 промо: Как эффективно использовать навыки, которые уже есть у клиента? Кейс №2 -- оцениваем существующие навыки и качества;
3 промо: Как оценить уровень необходимого дохода? Кейс №3 -- считаем, сколько реально нужно зарабатывать клиенту;

Ведущие:
Максим Цветков, Сертифицированный коуч, бизнес-тренер, Президент Международной Академии Коучинга MAXIMUM
Михаил Притула, Сертифицированный коуч, выпускник Международной Академии Коучинга MAXIMUM