

НЛП. Хорошо разрушенный результат. Боевое НЛП

{youtube}iyRUxuLS5Q8{/youtube}

Описание:

НЛП Видео уроки <http://nlpmag.ru/>

Хорошо разрушенный результат - одна из тем, изучаемых на тренинге Боевое НЛП
http://nlpmag.ru/catalog/x_nlp/

Для чего нужно НЛП?

НЛП уже давно используется в различных областях нашей жизни. Изучать НЛП означает учиться системно и целенаправленно мыслить и действовать, занимаясь тем, чем занимаешься, во всех контекстах собственной жизни, начиная с профессиональной деятельности и личной жизни и заканчивая общением с друзьями и планированием собственного будущего.

Многие психологи, HR, управлении персоналом, тренеры, коучи, менеджеры, журналисты, ораторы, политические деятели прошли хотя бы минимальную подготовку по нейролингвистическому программированию и теперь используют эти знания в своей работе. Порой люди, пройдя курс НЛП Практик, НЛП Мастер продолжают свое развитие, свой бизнес или хобби в таких областях, как экстрасенсорика, интуиция, азартные игры, пикап, шаманизм, колдовство, гипноз и достигают значительных успехов.

Вот только несколько направлений, которым обучает Институт НЛП:

1. Практик НЛП (подстройка и ведение, раппорт, калибровка, сигналы глазного доступа, ресурс-нересурс, техника шкалы, якоря, ассоциация и диссоциация, субмодальности, постановка цели, целеполагание, пирамида логических уровней, трехпозиционное описание, метамодель, шестишаговый рефрейминг, модель TOTE, Т.О.Т.Е, модель SCORE (СПИН) работа на линии времени, изменение личностной истории, работа с фобиями, тройная спираль, стратегии принятия решения, публичные выступления, техника взмах, антивзмах, лечение аллергий). Шаманский практик, Стратегии гениев, Практик Шерлок, Звездный Практик.
2. Мастер НЛП (метапрограммы, архетипы, сущностная трансформация, я-концепция, профайлинг, фокусы языка, метафоры, моделирование, dhe, nbr, she).
3. Эриксоновский (эриксонианский) гипноз
4. Спецкурсы: Теория лжи (обмань меня, lie2me), Управление реальностью (Трансерфинг реальности), Боевое НЛП, Тренинг Тренеров, Артистическое мастерство, Харизматическая речь.
5. НЛП в бизнесе, продажах, переговорах: Переговоры по правилам и без, Переговоры с опытным манипулятором, Эмоциональный интеллект в переговорах, Маркетинговые войны, Технологии вербовки в бизнесе, ЭГ в деловой коммуникации, Манипулятор, Политтехнологии).

НЛП - это способ научиться делать то, что еще не умеешь делать, но чему уже есть время начинать учиться.

Михаил Пелехатый, Юрий Чекчурин, Ольга Парханович, Александр Свириев, Алексей

Автор: admin
01.12.2012 21:43 -

Филатов и другие известные имена тренеров