

Пелехатый М. М. Тизер видеолекции "Техники и технологии приемов НЛП в переговорах".

{youtube}cnB4PdiwAMk{/youtube}

Описание:

Приобрести полную версию можно здесь <http://www.sabeonline.ru/product/tehn...>

Приобрести лекцию "Фокусы языка" из курса "НЛП в переговорах" можно здесь <http://www.sabeonline.ru/product/foku...>

Лекцию читает Пелехатый Михаил Михайлович (ректор Института Нейролингвистического Программирования, преподаватель Школы Бизнеса ИНЭС).

Пелехатый Михаил Михайлович - безусловный лидер разработки и использования инструментов НЛП в практических бизнес-контекстах, целенаправленных переговорах, вербовки и консультировании.

НЛП (нейролингвистическое программирование) - направление в психотерапии и практической психологии, основанное на технике моделирования вербального и невербального поведения людей, добившихся успеха в какой-либо области, и наборе связей между формами речи, движением глаз, тела, памятью. НЛП можно рассматривать как коммуникативную культуру современного человека. В данной видеолекции будет рассмотрена Гарвардская модель переговоров (Win - Win), а также изучено её практическое применение.

Школа Бизнеса ИНЭС <http://edu.inesnet.ru/>

Институт Экономических Стратегий <http://www.inesnet.ru/>

Производство видео - SABE Production <http://vk.com/vkvadrateproject>