

Как ни странно, автор этих строк сам стоял у истоков создания "рефератного бизнеса" в России. Это было в далеких 1996-1997 годах. Начинаясь этот процесс с моей стороны как попытка заработать на жизнь, используя свою и казенную вычислительную технику. Работал я в самом центре Петербурга, дома имел настроенную ФИДО сеть, и изредка, когда позволяли финансы, бродил по не богатой тогда РУНетовской секции всемирной путины. В те годы, только только начал развиваться ресурс referat.ru и покупка диска с рефератами на рынке позволяла студентам обычных специальностей без проблемно сдать не одну сессию. не у всех на тот момент, были компьютеры, и не все ими могли воспользоваться по назначению. Поэтому, супруга ставила объявления "из рук в руки", а я компоновал, сканировал учебники, создавал свою могучую базу документов, учебников, монографий, и пр. материалов, которые давали возможность сделать многие из заказываемых работ. в - годах на телефон названивали разные организаторы, которые создали в последствии "рефератные гиганты", которые по сути, не писали самостоятельно, а только находили предложение и спрос. одних они пытались как можно лучше обслужить, другим- непосредственно исполнителям работ - придирались, указывали на недостатки и пр. в сети много описания людей, которые не смогли получить ни рубля за работы, которые они написали под знаменами этих компаний.. к примеру одна, довольно обширная статья: <http://referats.spb.ru/forum/viewtopic.php?t=133> Но не эта статья является сутью. суть лежит в несколько иной области. Из моего, немало надо сказать, опыта, выстраивается следующая модель заказчиков: - заказчик состоявшийся мужчина или женщина, которые получают второе или третье образование, работает, и просто не в состоянии решать те или иные примеры и писать работы, которые от него требуют. как правило, благодарный, отзывчивый, понятливый человек. - другой архитип заказчика - как правдо девушки после школы. те, которые на деньги родителей или опекунов, доказывают миру, что они не из простого теста леплены. Платят за работу, и потом долго долго нудят, причем, почти всегда сами не понимают, чего от них хотел руководитель. Иногда морозят вещи, которые категорически не подходят под стандарты научных работ, потому, что не понимают, что им говорит руководитель. Общение с преподавателями поверх голов таких студентов, показывает, что то, что им сказали, и что они передали мне - совершенно разные вещи. Работа с ними сильно зартуднена, так как их рыночный подход "я вам заплатила - значит делайте по моим требованиям!!" приводит к тому, что они сдают работу долго и нудно.. смысла работы уже не имеют, и сдаются исключительно измором.. причем одна из сторон измора - это ваш покорный слуга, вторая - научный руководитель. одним словом - подход как к рабу. Третий класс заказчиков - молодые люди. наверное, самый спокойный заказчик. во многих случаях, отданные работы сдаются с первого захода, и я их не вижу до следующей сессии. Почему - не знаю.. не могу понять. Надо понимать, что руководители понимают, что отданное им - это максимум, и оставляют так как есть. Таких заказчиков довольно много. Что можно извлечь из этой классификации? - заказчики, как и жители нашей планеты, бывают разные.. фобии и комплексы неполноценности зачастую переносятся на подрядчика дипломных работ и рефератов/курсовых. - Чем несостоятельней заказчик, тем сложнее сделать ему работу. самый пик проблем, когда попадаетесь несостоятельный преподаватель и такой же ученик. - Идеальная работа выходит, когда преподавателю говорят в лоб, что писать

мне диплом будет вот этот человек - и дают телефон. Такое было раза три, работы писались с первого раза, потом минимальные доделки, и ВСЁ! при этом процессе студент - обуза. общение двух понимающих в вопросах людей дает минимум ложных направлений, делается именно то, что ожидают от этой работы. И самое главное. Писать можно любые работы для студентов. Просто одним они идут на пользу, другим - нет. Вины посредника, в виде подрядчика на написание работы, - нет. Если человек приспособлен к жизни, умеет общаться с другими, то тот факт, что не он написал какую то работу, его позиции не ослабит. И наоборот, если человек - клубок комплексов, неразрешенных в самом себе проблем, то пиши эту работу он сам, или напишут ему на заказ - комплексы останутся в нем надолго. тут нужна другая терапия. Последнее. Высшее образование - не знание каких то документов и догм. Образование - это способность найти ответ на поставленную жизнью задачу быстро и точно. Валерий Юрьевич Орлов - <http://referats.spb.ru> Дипломные работы на заказ